

# Directeur\* des comptes



Nous recherchons un Directeur de Comptes dynamique et motivé pour rejoindre notre équipe. Dans ce rôle, vous serez responsable du développement des affaires et de la gestion des comptes clients dans les régions du Québec, de l'Ontario, des Provinces Maritimes et du Nord-Est Américain. Une expérience préalable dans le secteur du bois serait fortement préférable.

## Fonctions et responsabilités

1. Développer et entretenir des relations solides avec les clients existants tout en identifiant de nouvelles opportunités commerciales.
2. Collaborer avec l'équipe de vente pour atteindre les objectifs de croissance des revenus et des parts de marché dans votre territoire assigné.
3. Élaborer et exécuter des plans de vente stratégiques adaptés à chaque compte client.
4. Effectuer des présentations efficaces des produits et des services de l'entreprise pour influencer les décisions d'achat des clients.
5. Assurer un suivi régulier avec les clients pour garantir leur satisfaction et fidélisation.
6. Travailler en étroite collaboration avec les autres départements de l'entreprise, y compris la production et la logistique, pour assurer la satisfaction et la livraison des commandes clients.
7. Effectuer des déplacements périodiques à l'usine et participer à des événements industriels pour représenter l'entreprise et développer le réseau professionnel.
8. Maintenir une connaissance approfondie des tendances du marché, des concurrents et des nouvelles technologies dans le secteur du bois.

## Exigences :

1. Diplôme universitaire en commerce, marketing ou dans un domaine connexe.
2. Minimum de 5 ans d'expérience dans la vente, de préférence dans le secteur du bois ou des matériaux de construction.
3. Solides compétences en communication et en négociation.
4. Capacité à travailler de manière autonome tout en étant un joueur d'équipe efficace.
5. Excellentes compétences en organisation et gestion du temps.
6. Disponibilité pour des déplacements fréquents et des visites clients dans votre territoire assigné.
7. Maîtrise du français et de l'anglais, tant à l'oral qu'à l'écrit.
8. Connaissance des logiciels de gestion de la relation client (CRM) est un atout.

Ce poste offre un salaire de base compétitif ainsi qu'un programme de commission de vente attractif. Le télétravail est possible avec des visites ponctuelles à l'usine. Si vous êtes passionné par les ventes, doté d'un esprit entrepreneurial et que vous recherchez une opportunité stimulante dans le secteur du bois, nous aimerions avoir de vos nouvelles. Soumettez votre candidature dès aujourd'hui pour rejoindre notre équipe dynamique et contribuer à notre croissance continue.

\*Veuillez noter que le masculin est utilisé dans le simple but d'alléger le texte, chaque candidat(e) est invité(e) à appliquer. Seulement les candidatures retenues seront contactées.